



Das Betreiber-Dashboard bietet eine übersichtliche, zentrale Plattform für die Verwaltung aller Ladepunkte. FOTO: SONEPAR

## Für Ladepunktverwaltung und Lastmanagement Cloudbasierte Plattform

**Düsseldorf (ABZ).** – Gemeinsam mit dem Softwareanbieter reev bietet die Firma Sonepar eine ganzheitliche Lösung für Ladepunktverwaltung und Lastmanagement. Der Elektrogroßhändler Sonepar bringt mit dem Betreiber-Dashboard eine ganzheitliche Lösung auf den Markt, die nicht nur die Verwaltung von Ladeinfrastruktur optimiert, sondern auch ein integriertes Lastmanagement beinhaltet, das Energieflüsse intelligent steuert, Lastspitzen vermeidet und erneuerbare Energien effizient nutzt. Basis des Dashboards ist die Softwarelösung von reev, die um Sonderfunktionen erweitert und im Sonepar-Design erstellt wurde.

Mit dem gemeinsamen Produkt bietet Sonepar seinen Kunden aus dem Elektrohandwerk nun ein Komplettpaket aus einer Hand: Zusätzlich zu Produkten wie Wallboxen und Ladesäulen erhalten sie die passende Verwaltungssoftware, die sie ihren Endkunden als Betreiberlösung zur Verfügung stellen können, um das Energiemanagement und den Betrieb der Ladeinfrastruktur effizient zu gestalten. Die Verwaltung von Ladestationen stellt viele Betreiber vor Herausforderungen: Unübersichtliches Management, komplizierte Abrechnungsprozesse und fehlende Echtzeitüberwachung erschweren den reibungslosen Betrieb. Hier setzt das neue Betreiber-Dashboard an. Die cloudbasierte Softwarelösung bietet eine zentrale Plattform zur Echtzeitüberwachung und Verwaltung aller Ladestationen sowie des Lastmanagements. Sie ermöglicht die Kontrolle von Ladezustand und Verfügbarkeit sowie die intelligente Steuerung von Energieflüssen. Betreiber können per Webbrowser ihre Ladestationen verwalten, Abrechnungen automatisieren und das Lastmanagement optimieren, um Lastspitzen zu reduzieren und die Energieeffizienz zu steigern. Die Software ist herstellerunabhängig kompatibel mit zahlreichen Ladestationen und ermöglicht eine einfache Integration neuer Geräte, versichern die Verantwortlichen. Für die browserbasierte Plattform sei keine zusätzliche Hardware oder Speicherplatz nötig. Neben der browserbasierten Plattform beinhaltet die Lösung auch eine App für Fahrer. Die Plattform sei die ideale Lösung für alle ge-

werblichen Anbieter von Ladestationen für Elektroautos, unabhängig von ihrer Größe, heißt es seitens der Unternehmen.

Durch die Kooperation mit dem Softwareanbieter reev, dem Entwickler der Plattform, kann Sonepar seinen Kunden nach eigener Aussage eine marktführende Lösung zur Verwaltung von Ladestationen und zur Optimierung des Lastmanagements anbieten. Die Plattform bietet darüber hinaus einige Zusatzfunktionen – darunter die Eingabe des Kilometerstands beim Laden oder die Nutzung von Auftragsnummern beim Ladevorgang ohne Registrierung des Fahrzeuges. „Mit unserem neuen Service gehen wir konsequent den Weg weiter, das Elektrohandwerk mit ganzheitlichen Lösungen zu unterstützen und es wettbewerbsfähig zu machen“, betont Thomas Hogrefe, strategischer Sortimentsmanager im Bereich Nachhaltige Energiesysteme bei Sonepar in Deutschland. „Dabei denken wir stets voraus – auch an die Bedürfnisse der Endkunden unserer Kunden, die mit der neuen Software arbeiten werden. Die Kombination aus hochwertiger Ladeinfrastruktur und einer intuitiven Software verschafft unseren Kunden aus dem Elektrohandwerk einen entscheidenden Wettbewerbsvorteil und festigt ihre Position im wachsenden Markt der Elektromobilität.“

„Die Zukunft der Elektromobilität liegt in ganzheitlichen, intelligent vernetzten Lösungen“, erklärt Christian Krawczyk, Leiter Produktentwicklung bei reev und ergänzt: „Unsere Partnerschaft mit Sonepar ist ein wichtiger Schritt, um genau das zu ermöglichen – wir kombinieren zukunftsweisende Software mit praxisnahen Lösungen für das Elektrohandwerk. So schaffen wir gemeinsam Mehrwert, der weit über die reine Verwaltung von Ladeinfrastruktur hinausgeht.“ Sonepar-Kunden und deren Endkunden profitieren von einer effizienten, zeitsparenden Lösung – das Aufsetzen ist innerhalb von fünf Minuten möglich, versprechen die Entwickler des Systems. Der Kundensupport für die Software erfolgt im ersten Schritt direkt durch Sonepar. Für weiterführende technische Fragen steht das Support-Team von reev zur Verfügung.

### Einfach und übersichtlich

# Angebote und Abrechnung effizient abwickeln

Seit 2019 setzt das familiengeführte Bauunternehmen BSN aus Mössingen auf Software-Systeme zur Angebotserstellung und Abrechnung. Einfach und übersichtlich sollte die Lösung sein. Darüber hinaus waren schnelle Antwortzeiten des Softwarehauses MBN gefragt, denn bei Fragen wollte die Firma nicht lange auf die Antwort warten.

**Mössingen (ABZ).** – Das baden-württembergische Unternehmen, das 15 Mitarbeitende beschäftigt, ist auf Betonsanierungen spezialisiert. Schäden, die durch chemische Einflüsse und mechanische Belastungen an Tiefgaragen, Balkonen, Fassaden und Brücken entstehen, werden von den Spezialisten fachgerecht behoben. Mit Hochdruckwasserstrahlen bis zu 3000 bar tragen sie die Betonbeschichtungen und den Beton bis auf die Bewehrung ab und bauen sie anschließend wieder auf. Dabei arbeiten sie sowohl für öffentliche und industrielle Auftraggeber als auch für Hausverwaltungen und Eigentümergemeinschaften.

### Software entspricht den Anforderungen

Hatte der Baubetrieb ursprünglich ein Programm mit umfangreicher Funktionalität im Einsatz, so suchten die Verant-



wortlichen nach Ablauf der Lizenz eine Software, die genau die Anforderungen der Baden-Württemberger abdeckt. Fündig wurde BSN beim Bonner Softwarehaus MWM Software & Beratung GmbH und entschied sich für MWM-Libero und MWM-Pisa, um diese bei den Sanierungsprojekten einzusetzen.

Mit der Anwendung MWM-Pisa zur Angebots- und Rechnungserstellung ist BSN in der Lage, Leistungsverzeichnisse und GAEB-DA-XML-Daten mit allen Formattierungen und Bildern übersichtlich abzubilden. Darüber hinaus können Leistungsverzeichnisse durch eine einfache Kopierfunktion schnell erstellt werden. Erhält BSN ein Leistungsverzeichnis von den Fachingenieuren oder Architekten der Auftraggeber, liest der Mitarbeiter dieses über eine GAEB-Datei in MWM-Pisa ein, um die Preise zu ermitteln. Dazu sind alle notwendigen Daten wie Lohn-, Geräte- und Materialkosten hinterlegt. Die Angebote kalkuliert der Geschäftsführer Hans-Peter Nill.

Diese werden dann in einer neuen GAEB-Datei gespeichert, die zur Angebotsabgabe an die Ausschreibungsstelle zurückgeschickt oder bei öffentlichen Auftraggebern auf das entsprechende Portal hochgeladen werden. Zudem erlaubt das Programm eine übersichtliche Formatierung mit den gewünschten Schriftarten, -größen und -farben sowie



Modernisierungsarbeiten an einem Regenüberlaufbecken. FOTOS: BSN

die Integration von Tabellen und Bildern in den Text, um den visuellen Anforderungen der Anwender gerecht zu werden. Auch können die Daten in MWM-Pisa als Angebot, inklusive der Formblätter EFB-Preise, und als Rechnung in Papierform ausgedruckt werden. Um die Daten digital an Auftraggeber, die nicht mit GAEB-kompatibler Software arbeiten, zu übermitteln, können Anwender diese Daten als Word- oder PDF-Datei speichern. Für private Auftraggeber versenden BSN die Angebote entweder per E-Mail oder auf dem Postweg. Neben der

Integration von Tabellen und Bildern in den Text, um den visuellen Anforderungen der Anwender gerecht zu werden. Auch können die Daten in MWM-Pisa als Angebot, inklusive der Formblätter EFB-Preise, und als Rechnung in Papierform ausgedruckt werden. Um die Daten digital an Auftraggeber, die nicht mit GAEB-kompatibler Software arbeiten, zu übermitteln, können Anwender diese Daten als Word- oder PDF-Datei speichern. Für private Auftraggeber versenden BSN die Angebote entweder per E-Mail oder auf dem Postweg. Neben der

Integration von Tabellen und Bildern in den Text, um den visuellen Anforderungen der Anwender gerecht zu werden. Auch können die Daten in MWM-Pisa als Angebot, inklusive der Formblätter EFB-Preise, und als Rechnung in Papierform ausgedruckt werden. Um die Daten digital an Auftraggeber, die nicht mit GAEB-kompatibler Software arbeiten, zu übermitteln, können Anwender diese Daten als Word- oder PDF-Datei speichern. Für private Auftraggeber versenden BSN die Angebote entweder per E-Mail oder auf dem Postweg. Neben der

Integration von Tabellen und Bildern in den Text, um den visuellen Anforderungen der Anwender gerecht zu werden. Auch können die Daten in MWM-Pisa als Angebot, inklusive der Formblätter EFB-Preise, und als Rechnung in Papierform ausgedruckt werden. Um die Daten digital an Auftraggeber, die nicht mit GAEB-kompatibler Software arbeiten, zu übermitteln, können Anwender diese Daten als Word- oder PDF-Datei speichern. Für private Auftraggeber versenden BSN die Angebote entweder per E-Mail oder auf dem Postweg. Neben der

Integration von Tabellen und Bildern in den Text, um den visuellen Anforderungen der Anwender gerecht zu werden. Auch können die Daten in MWM-Pisa als Angebot, inklusive der Formblätter EFB-Preise, und als Rechnung in Papierform ausgedruckt werden. Um die Daten digital an Auftraggeber, die nicht mit GAEB-kompatibler Software arbeiten, zu übermitteln, können Anwender diese Daten als Word- oder PDF-Datei speichern. Für private Auftraggeber versenden BSN die Angebote entweder per E-Mail oder auf dem Postweg. Neben der

Integration von Tabellen und Bildern in den Text, um den visuellen Anforderungen der Anwender gerecht zu werden. Auch können die Daten in MWM-Pisa als Angebot, inklusive der Formblätter EFB-Preise, und als Rechnung in Papierform ausgedruckt werden. Um die Daten digital an Auftraggeber, die nicht mit GAEB-kompatibler Software arbeiten, zu übermitteln, können Anwender diese Daten als Word- oder PDF-Datei speichern. Für private Auftraggeber versenden BSN die Angebote entweder per E-Mail oder auf dem Postweg. Neben der

### Alle wichtigen Daten schnell verfügbar

Hier wählt Baisch die entsprechenden Positionen aus und gibt das Aufmaß in die am Bildschirm erscheinende Tabelle ein. Zusätzlich ergänzt er diese Informationen mit Fotos, Plannachweisen und Aufmaßskizzen. Gleichzeitig kann der Anwender Kriterien anlegen, denen die Massenansätze neben Positionen zugeordnet werden können. Dies können zum Beispiel erster Abschlag, zweiter Abschlag, verschiedene Kostenträger oder auch örtliche Zuordnungen oder ähnliches sein – abhängig von der jeweiligen Baustelle.

Daraus ergibt sich das Ergebnis der Mengenermittlung in MWM-Libero. In den meisten Fällen versendet BSN die Rechnungen als PDF-Datei per Mail an den Auftraggeber oder per GAEB oder DA11/X31-Datei. Öffentliche Bauherren verlangen bereits in der Vergangenheit eine E-Rechnung. Mit MWM-Libero war auch das 2024 kein Problem.

Neben der intuitiven Bedienung der beiden Programme loben die Mitarbeitenden vor allem die Zusammenarbeit mit dem Softwarehaus. „Habe ich eine Frage, bekomme ich in der Regel sofort eine Antwort, spätestens am nächsten Morgen“, sagt ein Bautechniker. Auch dass MWM auf die Wünsche und Anforderungen eingeht und diese programmtechnisch umsetzt, trage zur Zufriedenheit des Bauunternehmens bei.



Die Mitarbeitenden arbeiten an der Betonsanierung des Überlaufbeckens.

Angebotsbearbeitung unterstützt MWM-Pisa das Unternehmen auch bei nachträglichen Preisänderungen. Diese kön-

gen digital austauschen. Darüber hinaus ist das Programm die zentrale Datenbank für die professionelle Abrechnung,

### Personensicherheit gewährleisten

## KI-basierte Kamera soll Unfälle verhindern

**Weißhorn (ABZ).** – Im praktischen Einsatz hat sich die Kamera der Bezeichnung Smart Vision AI Kamera aus dem Hause Axion nach Aussage der Verantwortlichen bereits vielfach bewährt. Das Modell DBC-AI20 stelle demnach eine einfache Lösung zur Unfallvermeidung im Betrieb von Nutzfahrzeugen und fahrenden Maschinen dar. Das KI-basierte Personenerkennungssystem erfasst selbstständig Personen im Gefahrenbereich und warnt Fahrzeugführer, sodass sie auf plötzlich auftretende Gefahrensituationen rechtzeitig reagieren können. Seit Kurzem ist das System erfolgreich nach GS-BAU-71 geprüft.

Das Einsatzspektrum der Smart Vision DBC-AI20 ist Axion zufolge weitläufig. Überall dort, wo Menschen unbemerkt in den Arbeitsbereich von Fahrzeugen und Maschinen eintreten können, erhöht das Kamerasystem die Personensicherheit. In der Bauwirtschaft hilft das Kamerasystem zur Unfallvermeidung typischerweise auf Radladern, Baggern, Gradern, Straßenwalzen und vielen anderen Maschinen. Andernorts entstehen gefährliche Situationen oft beim Betrieb mit Hofladern, Teleskopladern, Futtermischern und bei der Silageverdichtung.

Auch in der Intralogistik am Gabelstapler und anderen Flurförderfahrzeugen warnt die Kamera des Typs DBC-AI20 den Fahrer verlässlich. Über einen Monitor am Fahrerplatz überblickt der Be-



Mit der Erfüllung des relevanten Prüfgrundsatzes haben die DBC-AI20-Kamerasysteme ihre Förderfähigkeit durch die BG Bau erlangt. FOTO: AXION

dienere den relevanten Raum am Fahrzeug. Falls Personen sich im zu überwachenden Bereich aufhalten, werden diese im Videobild deutlich sichtbar markiert. Zudem warnt ein akustisches Signal des Monitors den Fahrer. Im Vergleich zu üblichen Kamera-Monitor-Systemen ist die Nutzung der KI-basierten Kamera deutlich wirksamer in der Unfallvermeidung. Dies gilt vor allem dann, wenn mit dem Fahrzeug längere Zeit kontinuierlich gearbeitet wird und die Aufmerksamkeit des Fahrers aufgrund der Routine zeitweilig abfällt. Die Gefahrenbereiche sind oft die Rangierbereiche hinten sowie neben und vor dem Fahrzeug, wo die Einsehbarkeit durch den Fahrer beschränkt sein kann. Aber auch andere Räume um das Fahrzeug mit etwaigem Personeneintritt können durch das Kamera-Monitor-System überwacht werden. Durch die robuste, staub- und wasserfeste Ausführung nach Schutzart IP69K erfüllt die DBC-AI20-Kamera auch unter widrigen Witterungs- und Arbeitsbedingungen ihren Nutzen akkurat und ausdauernd, versichert Axion. Mit der Erfüllung des relevanten Prüfgrundsatzes haben die DBC-AI20-Kamerasysteme ihre Förderfähigkeit durch die BG Bau erlangt.

PLATINUM Top 1%  
Sustainability Rating  
NOV 2024

# SMART UND GRÜN.

Digitale Lösungen von Zeppelin Rental.

III WIR HABEN DAS ZEUG DAZU.

**ZEPPELIN** CAT Rental

0800-1805 8888 oder [zeppelin-rental.de](http://zeppelin-rental.de)